Показатели использования основных фондов предприятия

Для характеристики использования основных фондов применяются различные показатели, которые условно можно разделить на 2 группы:

* **обобщающие и**
* **частные.**

**1. Обобщающие показатели.** Обобщающие показатели применяются для характеристики использования основных фондов на всех уровнях народного хозяйства.

Фондоотдача показывает общую отдачу от использования каждого рубля, затраченного на основные производственные фонды, т.е. эффективность этого вложения средств. Для расчета величины фондоотдачи (ФО) используется формула:

ТП

##### ФО = --------

ОПФ

ТП **–** стоимость товарной или реализованной продукции произведенной за год, руб.;

ОПФ – среднегодовая стоимость основных производственных фондов, руб.

Основными факторами роста фондоотдачи являются:

* повышение производительности оборудования в результате технического перевооружения, реконструкции действующих и строительства новых предприятий;
* повышение коэффициента сменности работы оборудования;
* улучшение использования времени и мощности;
* ускорение освоения вновь вводимых мощностей;
* замена ручного труда машинным.

Обратной величиной фондоотдачи является показатель – **фондоемкости (ФЕ)** продукции. Она показывает долю стоимости основных фондов, приходящуюся на каждый рубль выпускаемой продукции. Если фондоотдача должна иметь тенденцию к увеличению, то фондоемкость – к снижению.

ОПФ

ФЕ = ---------

ТП

Показатель фондоемкости определяет необходимую величину основных фондов для производства продукции заданного объема. Если объем товарной продукции на перспективный период не изменяется, то нет необходимости увеличивать основные фонды – следует только их совершенствовать, т.е. заменять устаревшее оборудование прогрессивной техникой.

Эффективность работы предприятия во многом определяется уровнем **фондовооруженности (ФВ)** труда, которая рассчитывается как отношение стоимости основных производственных фондов к числу рабочих (работников промышленно-производственного персонала) предприятия

ОПФ

Ф/в = --------- ,

Ч

где Ч – среднесписочная численность работников или рабочих (работников промышленно-производственного персонала), чел.

Эта величина должна непрерывно увеличиваться, так как от нее зависит техническая вооруженность, а, следовательно, и производительность труда.

Рентабельность имущества предприятия:

ПБ

Rим = ------- \* 100 % ,

А

А – средняя величина актива баланса

ПБ – прибыль балансовая.

Рентабельность основных производственных фондов:

ПБ

RОПФ = --------- \* 100 % ,

ОПФСР

ОПФСР – среднегодовая стоимость ОПФ.

Рентабельность производственных фондов:

ПБ

R ПР.Ф = ------------------ \* 100 % ,

ОПФСР + ОСН

ОСН – стоимость нормируемых оборотных средств.

**2. Частные показатели.** Частные показатели, как правило, натуральные, применяющиеся для характеристики использования основных фондов, чаще всего, на предприятиях или в подразделениях.

Все частные показатели использования основных производственных фондов могут быть объединены в три группы:

* показатели экстенсивного использования основных производственных фондов, отражающие уровень использования их по времени;
* показатели интенсивного использования основных фондов, характеризующие величину съема продукции (выполненной работы) на единицу времени с определенного вида оборудования, или другими словами, отражающие уровень их использования по мощности, производительности;
* показатели интегрального использования основных производственных фондов, учитывающие совокупное влияние всех факторов – как экстенсивных так и интенсивных.

К первой группе показателей относятся:

**Коэффициент экстенсивного использования оборудования** характеризует уровень использования активной части основных производственных фондов во времени, и определяется по формуле:

Тф

Кэкст = ---------- ,

Тпл

Тф – фактическое время работы оборудования, час;

Тпл – время работы оборудования по норме (устанавливается в соответствии с режимом работы предприятия и с учетом минимально необходимого времени для проведения планово – предупредительного ремонта) час.

Наибольшее значение среди частных показателей экстенсивного использования имеет **коэффициент сменности работы оборудования**, который показывает, сколько смен в среднем работает каждая единица оборудования.

Коэффициент сменности работы оборудования рассчитывается по формуле:

МС1 + МС2 + МС3

Ксм = ---------------------------- ,

Nуст

МС1, МС2, МС3 – сумма фактически отработанных машино – смен за сутки;

Nуст – общее количество установленного оборудования.

**Коэффициент загрузки оборудования** так же характеризует использование оборудования во времени. Устанавливается он для всего парка машин, находящихся в основном производстве. Рассчитывается как отношение трудоемкости изготовления всех изделий на данном виде оборудования к фонду времени его работы. На практике коэффициент загрузки обычно принимают равным величине коэффициента сменности, уменьшенным в два раза (при двухсменном режиме работы) или в три раза (при трехсменном режиме).

Вторая группа – **показатели интенсивного использования** **основных фондов**, отражающие уровень их использования по мощности (производительности). Интенсивная загрузка основных фондов приводит к снижению себестоимости продукции (за счет сокращения всех постоянных расходов) и росту производительности труда.

Показателем интенсивного использования основных фондов является **коэффициент интенсивного использования оборудования.**

Пф

Кинт. = -------- ,

Пп

Пф – фактическая производительность машин и оборудования;

Пп – возможная (паспортная) производительность машин и оборудования (определяется на основе паспортных данных оборудования).

К третьей группе показателей использования основных фондов относится **коэффициент интегрального использования оборудования**, который характеризует уровень использования машин и оборудования как во времени, так и по мощности.

Коэффициент интегрального использования оборудования определяется как произведение коэффициентов экстенсивного и интенсивного использования оборудования:

Кинт. = Кэк \* Кин

Значение этого показателя всегда ниже значений двух предыдущих, так как он учитывает одновременно недостатки и экстенсивного и интенсивного использования оборудования.

Тема: ОБОРОТНЫЕ СРЕДСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ

**1. Экономическая сущность, состав и структура оборотных средств**

**Совокупность денежных средств, вложенных в оборотные производственные фонды и фонды обращения с целью обеспечить непрерывность процесса производства и реализации продукции, составляет оборотные средства.**

Деление оборотных средств на оборотные производственные фонды и фонды обращения определяется особенностями их использования и распределения в сферах производства продукции и ее реализации.

Соотношение между отдельными элементами оборотных средств, выраженное в процентах, называется **структурой оборотных средств**.

Оборотные производственные фонды функционируют в сфере производства, они непосредственно связаны с процессом труда и основными производственными фондами. В структуре оборотных средств они составляют около 75%. Фонды обращения функционируют в сфере реализации продукции и в форме денежных средств. На их долю приходится около 25%. Однако соотношение между этими двумя элементами в различных отраслях промышленности неодинаково и зависит от длительности производственного цикла, величины производственных запасов, уровня специализации и ряда других факторов.

Оборотные средства предприятий находятся в постоянном движении. Они проходят последовательно три стадии и совершают полный кругооборот. Кругооборот оборотных средств схематично выглядит следующим образом:

## Д ПЗ…НП…ГП Д I

1 стадия 2 стадия 3 стадия

денежная производственная обращения

Денежная форма, которую принимают оборотные средства на третьей стадии их кругооборота, одновременно является и начальной стадией кругооборота средств. Непрерывность кругооборота средств и тем самым бесперебойность производства и реализации продукции достигается благодаря тому, что они, пребывая одновременно во всех стадиях, последовательно превращаются из одной формы в другую.

**Классификация**:

**1. По сферам оборота** оборотные средства подразделяются на **оборотные производственные фонды** (сфера производства) и **фонды обращения** (сфера обращения).

**Оборотные производственные фонды** **представляют собой предметы труда, потребляемые в каждом производственном цикле, полностью и сразу переносящие свою стоимость на вновь созданный продукт и в процессе производства изменяющие свою первоначальную натурально-вещественную форму или утрачивающие ее** (при потреблении электроэнергии, сгорания топлива и т.д.)**.**

В состав оборотных производственных фондов входят следующие элементы:

1. производственные запасы;
2. незавершенное производство;
3. расходы будущих периодов.

**Производственные запасы** – это предметы труда, предназначенные для запуска в производство. В состав оборотных фондов входят следующие элементы:

* + сырье;
  + основные вспомогательные материалы;
  + покупные полуфабрикаты и комплектующие изделия;
  + топливо и энергия всех видов;
  + тара и тарные материалы;
  + запасные части для текущего ремонта;
  + спецодежда;
  + быстроизнашивающиеся инструменты (срок службы которых менее 1 года).

**Незавершенное производство** – это сырье и материалы запущенные в процесс производства и находящиеся на стадии изготовления. К незавершенному производству также относят полуфабрикаты собственного производства, подлежащие дальнейшей переработке в других цехах предприятия.

**Расходы будущих периодов** – это расходы, связанные с ближайшей и перспективной подготовкой производства новых видов продукции, расходы по подписке на периодические издания, арендная плата, связь налоги и сборы, уплачиваемые за будущее время.

По промышленности в целом удельный вес производственных запасов составляет около 70%, а незавершенное производство – около 25% в стоимости оборотных производственных фондов.

**Фонды обращения** функционируют в сфере обращения и в составе оборонных средств, также как и оборотные фонды, находятся в постоянном кругообороте.

В состав фондов обращения включаются следующие элементы:

* + готовая продукция на складе предприятия;
  + продукция, отгруженная, но еще не оплаченная;
  + денежные средства на счетах в банке, ценных бумагах;
  + денежные средства в кассе предприятии;
  + дебиторская задолженность.

**2. По элементам** оборотные средства делятся на:

* производственные запасы;
* незавершенное производство;
* расходы будущих периодов;
* готовая продукция на складе предприятия;
* продукция, отгруженная, но еще не оплаченная;
* денежные средства на счетах в банке, ценных бумагах;
* денежные средства в кассе предприятии;
* дебиторская задолженность.

**3. По охвату нормированием** оборотные средства делятся на **нормируемые оборотные средства** (оборотные средства в запасах товарно-материальных ценностей) и **ненормируемые оборотные средства** (дебиторская задолженность, средства в расчетах, денежные средства на счетах в банке).

**4. По источникам формирования** оборотные средства предприятия делятся на :

1. собственные и приравненные к ним;

2. заемные.

**Собственные оборотные средства** образуются за счет уставного капитала и прибыли предприятия, остающейся после уплаты налогов.

Источником образования **оборотных средств, приравненных к собственным**, является устойчивая кредиторская задолженность предприятия, например, задолженность по заработной плате, страховым платежам и другим устойчивым пассивам.

Поскольку потребность в оборотных средствах в течении года не всегда одинакова, формировать их только за счет собственных средств нецелесообразно и экономически невыгодно. В связи с этим дополнительная потребность в оборотных средствах, обусловленная временными нуждами, обеспечивается за счет **заемных средств** в виде краткосрочных банковских ссуд.

Оборотные средства классифицируются и по другим признакам: в зависимости от ликвидности и в зависимости от степени риска.

**5. В зависимости от ликвидности** (скорости превращения в денежные средства) оборотные средства подразделяются на:

1. абсолютно ликвидные средства (денежные средства, краткосрочные вложения);

2. быстро реализуемые активы (товары отгруженные, краткосрочная дебиторская задолженность);

3. медленно реализуемые активы (запасы за минусом расходов будущих периодов).

**6. В зависимости от степени риска вложения капитала** оборотные средства делятся на:

**1.** оборотный капитал с минимальным риском вложений – денежные средства, краткосрочные финансовые вложения;

**2.** оборотный капитал с малым риском вложений – дебиторская задолженность (за вычетом сомнительной), производственные запасы (за вычетом залежалых), остатки готовой продукции и товаров (за вычетом не пользующихся спросом);

**3.** оборотный капитал со средним риском вложений – незавершенное производство, расходы будущих периодов и др.;

**4.** оборотный капитал с высоким риском вложений – сомнительная дебиторская задолженность, залежалые производственные запасы, готовая продукция и товары, не пользующиеся спросом.

**2. Нормирование оборотных средств**

**Под нормированием оборотных средств понимается процесс определения минимальной, но достаточной для нормального протекания производственного процесса величины оборотных средств на предприятии.**

**Нормы оборотных средств** характеризуют минимальные запасы товарно-материальных ценностей предприятия и рассчитываются в днях запаса или других единицах.

**Нормативы оборотных средств** определяются в денежном выражении для отдельных элементов (групп) оборотных средств и в целом по предприятию.

При нормировании оборотных средств необходимо учитывать **зависимость норм от следующих факторов**:

* длительность производственного цикла изготовления продукции;
* согласованность четкость в работе заготовительных, обрабатывающих и выпускающих производств;
* условия снабжения (длительность интервалов поставки, размер поставляемых партий);
* отдаленность поставщиков от потребителей;
* скорость перевозок, вид и бесперебойность работы транспорта;
* время подготовки материалов для запуска в производство;
* периодичность запуска материалов в производство;
* условия реализации продукции;
* формы и системы расчетов.

**Нормируются следующие элементы оборотных средств:**

* производственные запасы;
* незавершенное производство;
* расходы будущих периодов;
* готовая продукция на складе предприятия.

На элемент «денежные средства, находящиеся в кассе предприятия на хранении» установлен государственный норматив, и деньги сверх этой суммы предприятия всех форм собственности обязаны сдавать в банк на свой расчетный счет.

Общий норматив оборотных средств состоит из суммы частных нормативов:

Нобщ = НПЗ + ННП + НБП + НГП

НПЗ – норматив производственных запасов;

ННП – норматив незавершенного производства;

НБП – норматив будущих периодов;

НГП – норматив готовой продукции.

**Суммарный норматив оборотных средств в производственных запасах** определяется умножением среднесуточного потребления материальных ресурсов в стоимостном выражении на норму запаса в днях:

Мпл

НПЗ = --------- \* Н

Тпл

Мпл – сумма расходов определенной группы материальных ресурсов на плановый период;

Тпл – число дней в плановом периоде;

Н – установленная норма запаса для данного вида ресурсов, дней.

**В зависимости от назначения запаса и необходимости подготовки материальных ресурсов к производственному потреблению** различают следующие виды:

* транспортный,
* подготовительный,
* текущий,
* страховой (гарантийный) и
* технологический запас.

Различие между ними состоит в той роли, которую они выполняют в процессе функционирования производства.

**Транспортный запас** создается на предприятиях на те поставки, по которым возникает разрыв между сроками поступления платежных документов и материалов.

**Подготовительный запас** складывается из времени, необходимого для приемки, складирования и лабораторного анализа качества поступивших материалов. Определяется расчетно или по фактическому времени за отчетный период.

**Текущий запас** является основным видом запаса. Он необходим для бесперебойного обеспечения производства в период между двумя очередными поставками.

Величина текущего запаса в днях определяется обычно в пределах половины среднего интервала между поставками.

Нормирование **страхового (гарантийного) запаса** в днях осуществляется двумя способами:

1. по среднему отклонению фактических сроков поставки от плановых (при задержках в поставках сырья, материалов);
2. по времени, необходимому для срочного оформления заказа и доставки материальных ресурсов от поставщика к потребителю (поставка некачественного сырья, срывы поставок и т.д.).

**Технологический запас** необходим на время подготовки прибывших материальных ресурсов к производственному потреблению. Если для этого не требуется специальных операций по предварительной технологической обработке материалов, то он принимается равным одному дню.

Кроме этого в ряде случаев создаются **сезонные запасы**, образование которых обусловлено либо сезонным характером заготовки ресурсов (сахарной свеклы), либо условиями завоза (водным путем, который в зимнее время перекрывается).

Величина **норматива незавершенного производства** может быть определена по следующей формуле:

ННП = Vсут \* Тц \* Кнз

Vсут – плановый объем выпуска продукции по производственной себестоимости;

Тц – длительность производственного цикла;

Кнз – коэффициент нарастания затрат.

**Норматив оборотных средств на расходы будущих периодов** рассчитывается:

НБП = Рбп + Рц - Рв

Рбп – сумма средств, вложенных в расходы будущих периодов, на начало планового года;

Рц – расходы на данный плановый период по смете;

Рв – расходы, включаемые в себестоимость продукции планового периода по смете затрат на производство.

**Норматив оборотных средств в запасах готовой продукции** можно определить по формуле:

НГП = Vсут \* (Тфп + Тод)

Vсут – плановый объем выпуска продукции по производственной себестоимости;

Тфп – время, необходимое для формирования партии для отправки готовой продукции потребителю, дней;

Тод – время, необходимое для оформления документов для отправки груза потребителю, дней.