**Дата проведения2.06.2020**

**Группа: МД-19**

**№36 Тема: Понятие ВВП и его структура. Экономический рост и развитие.**

**Цели урока:** сформировать представление о СНС, промежуточном продукте, конечном продукте, валовом внутреннем продукте (ВВП), валовом национальном продукте (ВНП); познакомится  с методами подсчета  валового внутреннего продукта; раскрыть сущность и соотношение понятий «экономический рост» и «экономическое развитие»; охарактеризовать способы использования различных факторов производства для достижения экономического роста; сформировать умение различать прояв­ления экстенсивного и интенсивного путей раз­вития экономики; объяснить причины цикличе­ского развития экономики и влияние циклов на экономическую жизнь общества.

**Тип урока:** изучение нового материала.

**Ход урока**

**І. Организационный момент.** Приветствие. Контроль численного состава обучающихся на уроке.

**Вступительное слово преподавателя:**

Средний уровень жизни населения любой страны определяется положением ее  национальной экономики. Ни один, даже высококвалифицированный экономист не сможет ответить на вопрос о том, как идут дела в экономике страны, как изменилось ее положение по сравнению с прошлым годом, чего ждать в будущем, если он не знает, каков общий результат деятельности сотен тысяч крупных и малых предприятий и тех миллионов людей, которых на них трудились.

Американский экономист Пол Э. Самуэльсон сказал: «ВВП – это наиболее важный и универсальный показатель  уровня экономического развития страны. Несмотря на то, что он не является чем-то сверхъестественным, его моно смело отнести к числу самых великих открытий ХХ века. Почти также как космический спутник может обеспечить нас данными о погоде на всем континенте, ВВП предоставляет общую картину состояния экономики»

**План**

1. Валовой внутренний продукт. Валовой национальный продукт.

2. Методы подсчета ВВП.

3. Экономический рост.

4. Экономическое развитие.

5. Экономические циклы.

 **Объяснение нового материала**

**1. Валовой внутренний продукт. Валовой национальный продукт.**

**Понятие СНС и её основные показатели.**

**Система национальных счетов (СНС)** – совокупность статистических макроэкономических показателей, характеризующих состояние экономики страны. СНС была разработана группой американских ученых, cотрудников NBER (National Bureau of Economic Research) в конце 20-х годов ХХ века под руководством Саймона Кузнеца.

**ВВП И ВНП – основные макроэкономические показатели.**

**Валовой внутренний продукт** – стоимость конечных товаров и услуг, произведенных на территории страны за определенный период времени (год) национальными и иностранными гражданами и фирмами.

**Валовой национальный продукт** – стоимость конечных товаров и услуг, произведенных национальными гражданами и фирмами за определенный период времени (год) на территории страны и за ее пределами (в других странах).

**Преподаватель:** найдите  основное отличие данных показателей и сделайте вывод.

**Вывод обучающихся:** ВВП создается только на территории страны, как иностранными гражданами и фирмами, так и  национальными гражданами и фирмами.
ВНП – создают только национальные фирмы и граждане, как внутри страны, так и за ее пределами

**Преподаватель:** **Какие новые понятия для вас встречается в определениях ВВП и ВНП?**

**-Конечные товары и услуги, промежуточный продукт.**

Вся продукция, производимая экономикой делится на конечную и промежуточную. Конечная продукция – это продукция, которая идет в конечное потребление и не предназначена для дальнейшей производственной переработки или перепродажи. Промежуточная продукция направляется в дальнейший процесс производства или перепродажу. К промежуточной продукции относят сырье, материалы и полуфабрикаты и т.п. Однако в зависимости от способа использования один и тот же товар может быть и промежуточным продуктом и конечным. Например, мясо, купленное домохозяйкой на рынке для приготовления борща, является конечным продуктом, так как пошло в конечное потребление, а мясо купленное рестораном – промежуточным, так как оно будет переработано и вложено в приготовление блюд, которые и будут конечным продуктом.

**2. Методы подсчета ВВП -  (по доходам, по расходам).**

**1. По расходам.**

Все, что будет произведено в стране, будет продано. Следовательно, можно просто подсчитать, сколько тратят потребители – конечные пользователи произведенной продукции - на ее покупку. Таким образом, можно представить ВВП как сумму всех расходов, необходимых для того, чтобы выкупить на рынке весь объем производства.

ВВПрасх = С+I+G+Xn

C – потребительские расходы (расходы на текущее потребление, расходы на услуги, расходы на товары длительного пользования (без учета приобретения жилья))

I – Инвестиции

G  - государственные закупки товаров и услуг

Xn- чистый экспорт (экспорт – импорт)

**1. По доходам (распределительный).**

Можно посмотреть на эту же проблему и с другой стороны. То, что затрачено потребителями на покупку товаров, получено  в виде дохода теми, кто участвовал в их производстве. Все доходы в экономике попадают в одну из четырех категорий:

* «труд» - получает заработную плату
* «земля» - получает ренту
* «капитал» - получает проценты
* «предпринимательство» - получает прибыль

ВВПдох = заработная плата + арендная плата + процентные платежи + доходы собственников + прибыль + косвенные налоги + амортизация

Всегда выполняется равенство:

ВВПдох = ВВПрасх

**Задача.** По данным, характеризующим экономику государства (в млн.дол.), рассчитать величину ВВП по доходам и расходам:

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Личные потребительские расходы | 1150 | Проценты | 97 |
| Амортизация | 115 | Импорт | 111 |
| Дивиденды | 89 | Экспорт | 97 |
| Косвенные налоги | 33 | Арендная плата | 94 |
| Налог на прибыль | 93 | Инвестиции | 90 |
| Нераспределенная прибыль фирм | 63 | Государственные закупки товаров и услуг | 347 |
| Заработная плата | 989 |

**Решение:**

|  |  |
| --- | --- |
| **Измерение ВВП по расходам** | **Измерение ВВП по доходам** |
| Личные потребительские расходы | 1150 | Амортизация | 115 |
| Экспорт | 97 | Дивиденды | 89 |
| Импорт | 111 | Косвенные налоги | 33 |
| Инвестиции | 90 | Налог на прибыль | 93 |
| Государственные закупки товаров и услуг | 347 | Нераспределенная прибыль фирм | 63 |
|   |   | Заработная плата | 989 |
| Проценты | 97 |
| Арендная плата | 94 |
| ИТОГО ВВП по расходам | 1573 | Итого ВВП по доходам | 1573 |

**3. Экономический рост.**

**Экономический рост –** *это увеличение объемов созданных за определенный период товаров и услуг (увеличение потенциального и реального ВНП), возрастание экономической мощи страны.*

Также можно сказать, что **экономический рост –** это поступательное движение экономики, ее прогресс и развитие.

Следовательно, экономика находится в постоянном движении.

**Причины экономического роста** заключаются в сложных и противоречивых связях между общественным производством и конечным его предназначением – удовлетворять потребности человека, служить потреблению. **Сами экономические потребности человека порождаются производством. Создавая новый продукт и стимулируя потребность в нем, производство формирует условия удовлетворения этих потребностей.**

**Экономический рост –** это количественная сторона развития экономической системы, характеризующаяся расширением ее (системы) масштабов. ЭР определяют как долгосрочную тенденцию увеличения реального выпуска на душу населения. При этом особо выделят **равновесный, сбалансированный рост,** т. е. такой рост экономки, при котором темпы развития отраслей или секторов экономики внутренне согласованы.

**Наиболее распространенная мера экономического роста –** это темпы изменения ВНП и ВВП в расчете на душу населения.

Увеличение ВНП за счет более высоких цен текущего периода, т. е. изменение номинального (в ценовом выражении) ВНП, не может рассматриваться как экономический рост!!!

**ЭР принято измерять как в абсолютных величинах, так и в относительных (в виде % или коэффициента к величине предшествующего периода).**

**Абсолютный прирост** показывает, насколько уровень текущего периода выше или ниже базисного. Он может иметь положительный или отрицательный знак. Например, если в данном году реальный ВНП составил 120 млрд. р., а в предыдущем 100, то абсолютный прирост как разность последующего и предыдущего уровней ряда динамики составит 20 млн. р.

**Темп роста –** это отношение последующего уровня к предыдущему или какому-либо другому, принятому за базу сравнения. **Темп роста всегда имеет положительный знак.**

При темпах роста, меньших 100%, или единицы, получатся отрицательные темпы прироста. Для нашего примера **темп роста равен 120%, или 1,2 раза, а темп прироста равен 20%, или 0,2%.**

Современный ЭР является переходным процессом от одного устойчивого состояния (доиндустриальные аграрные общества) к другому (постиндустриальные общества с высоким уровнем доходов на душу населения).

**Постиндустриальными называют страны, в которых на сферу услуг приходится значительно более половины ВПП.**

**Экстенсивный и интенсивный экономический рост.**

**Экстенсивный рост:** *рост достигается за счет количественного увеличения ресурса.* К экстенсивным факторам роста относятся: **увеличение земли, затрат капитала и труда.** Эти факторы не связаны с инновациями, с новыми производственными технологиями и технологиями управления, с ростом качества человеческого капитала.

**Пути достижения экстенсивного пути:**

- увеличение числа занятых работников;

- увеличение объема инвестиций (вложений) при использовании неизменных техники и технологий;

- увеличение объема потребления сырья, материалов, топлива, энергии и других ресурсов.

**Интенсивный рост:** *рост достигается за счет развития и освоения современных достижений науки и техники, увеличения производительности труда, отдачи основных фондов, улучшения использования сырья и материалов (обычно при сочетании всех этих факторов).* Интенсивные факторы роста становятся **преобладающими.**

**Пути достижения интенсивного пути:**

- использование новейших технологий и принципиально новой техники;

- повышение уровня образования и квалификации работников;

- повышение эффективности использования рабочей силы, капитала, всех экономических ресурсов;

- улучшение организации труда и производства;

- устранение потерь ресурсов (рабочего времени и др.).

В реальной жизни данные типы ЭР в чистом виде не существуют. Как правило, существует их переплетение и взаимодействие. Например, может происходить одновременно и прирост количества рабочей силы, и повышение ее качества или расширение поля производства и совершенствование технической базы производственного процесса.

**Факторы экономического роста –** *это те явления и процессы, которые определяют возможности увеличения реального объема производства, повышения эффективности и качества роста.*

**Основные факторы производства:** количество и качество природных ресурсов, труд (трудовые ресурсы) и капитал.

**По способу воздействия на ЭР различают:**

**1) прямые факторы –** это те факторы, которые непосредственно определят физическую способность к экономическому росту.

**2) косвенные факторы**

**В современных условиях важнейшим фактором ЭР** является **НТП,** так как именно он, степень использования его достижений определяют современный тип экономического роста.

Также экономисты особо выделяют **НТР –** качественный скачок в развитии производительных сил общества, переворот в технике и технологии производства.

Таким образом, НТП и НТР взаимосвязаны и взаимно обусловлены, соотносятся как эволюционная и революционная формы развития материально-технической базы общества.

Постепенно стало формироваться представление об **инновационной экономике**, в которой проявляется подлинная сила предпринимательского класса.

**Инновация –** *это результат инвестирования интеллектуального решения в разработку и получение нового знания, ранее не применявшейся идеи по обновлению сфер жизни людей (технологии, изделия, организационные формы существования социума, такие, как образование, управления, организация труда, обслуживание, наука, информатизация и т. д.).* Внедрение этого новшества дает дополнительную ценность (прибыль, лидерство, приоритет, коренное улучшение, качественное превосходство).

**4. Экономическое развитие**

**Экономическое развитие** не равно экономическому росту. Экономическитй рост – это составляющая экономического развития.

**Экономическое развитие –** *это процесс, включающий периода роста и спада, количественных и качественных изменений в экономике.*

**Рост –** это положительная динамика экономики.

**Спад –** это отрицательная динамика как экономики в целом, так и отдельных ее фаз, сфер, секторов, факторов и элементов.

**Система показателей для оценки уровня экономического развития:**

- общий объем реального ВВП;

- ВВП/ВНП на душу населения;

- отраслевая структура экономики;

- производство основных видов продукции на душу населения;

- уровень и качество жизни населения;

- показатели экономической эффективности.

В рамках Программы развития ООН для характеристики уровня развития человеческого потенциала проводятся специальные расчеты с помощью так называемого **индекса развития человеческого потенциала (ИРЧП): продолжительность жизни (долголетия), уровень образования, уровень жизни.**

**ИРЧП –** это средняя величина от деления суммы всех индексов на три. Основное назначение этого индикатора – показывать, в каком направлении осуществляется развитие в той или иной стране (регионе) и как различаются страны (регионы) в накоплении и развитии человеческого потенциала.

**5. Экономические циклы**

**Экономический цикл –** *это волнообразные изменения уровней деловой активности, представленные в виде четырехфазной круговой последовательности взаимосвязанных явлений.*

***Фазы экономического цикла:***

**1) подъем;**

**2) рецессия;**

**3) депрессия;**

**4) оживление.**

***Точки экономического цикла:***

**1) расцвет (высшая точка верхней «полуволны»);**

**2) кризис (низшая точка нижней «полуволны»);**

**3) точка перегиба верхней и нижней «полуволны».**

**Длинные циклы –** это периодические колебания, охватывающие длительные периоды времени. Материальной основой периодичности долгосрочных колебаний является обновление основного капитала с длительными сроками службы, само же обновление связано с внедрением в производство новых технологий, материалов, источников сырья и энергии, работников новых профессий.

Русский ученый **Н. Д. Кондратьев (1892-1938)** обосновал идею **множественности циклов и** разработал модели циклических коротких (продолжительность 3-3,5 года), торгово-промышленных (средних) циклов (7-11 лет) и больших циклов (48-55 лет).

Для среднесрочных циклов обычно выделяют **подъем – пик – спад – дно.**

**Под влиянием долгосрочных колебаний изменяются краткосрочные циклы.** Если они попали на фазу подъема длинной волны, то их собственная фаза подъема удлиняется. Если они оказались на фазе спада длинной волны, то фазы кризиса более растянуты.

**Причины циклического развития:**

- противоречивый характер многообразных сил и факторов, оказывающих воздействие на движение рыночной экономики;

- воздействие реальных факторов (согласно теории реальных экономических циклов): в индустриальных странах это может быть появление новых технологий, изменение цен на сырье. В аграрных странах – урожай или неурожай. Также толчком к переменам могут быт форс-мажорные ситуации (война, революция, стихийные бедствия);

- колебания совокупного спроса;

- изменения, зависящие от смены времен года, в сельском хозяйстве, строительстве, автомобильной промышленности;

- сезонность розничной торговли;

- вековые тенденции экономического развития страны, зависящие от ресурсной базы, численности и структуры населения, правильного управления.

**Неравномерность экономического развития –** это тенденция развития экономики, связанная с нерегулярны распределением факторов производства и производительных сил.

 **Закрепление нового материала**

1. Чем отличается ВНП от ВВП?

2. Всегда ли рост ВВП свидетельствует об экономическом росте в стране?

3. Как экономический рост влияет на развитие общества?

4. Чем экономический рост отличается от экономического развития?

5. Почему экономика развивается циклами?

Для каждого из приведенных понятий и терминов подберите соответствующее ему определение.

1. Конечные товары и услуги. 2. Промежуточный продукт.

3. Валовой внутренний продукт. 4. Валовой национальный продукт.

**Определения.**

A. Стоимость всех конечных товаров и услуг, произведенных в данной стране в

течение года.

Б. Товары и услуги, предназначенные для удовлетворения потребностей домашних

хозяйств, для покрытия инвестиционного спроса фирм и для удовлетворения спроса, формируемого за счет средств государственного бюджета.

B. Стоимость товаров и услуг, которые были произведены в данном году и которые были израсходованы в течение данного же года в процессе производства.

Г. Стоимость всех конечных товаров и услуг, созданных факторами производства данной страны. **Домашнее задание.** Проработать конспект. Выполнить задания